



Laboratorio de DESARROLLO
SECTORIAL y TERRITORIAL

ENCUESTA A COMERCIOS LA PLATA | julio 2020

Agosto de 2020



Laboratorio de DESARROLLO
SECTORIAL y TERRITORIAL



Facultad de
Ciencias Económicas
UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA PLATA

La coordinación de este trabajo estuvo a cargo de NICOLÁS PICÓN

El diseño muestral de la encuesta estuvo a cargo de RODRIGO SOTELO. El operativo de campo estuvo supervisado por CAROLINA MONTERDE. Los encuestadores fueron: NATALIA CASTRO Y MARÍA SOL RODRIGUEZ LOPARDO.

Encuesta a comercios La Plata. Agosto 2020

Contenido

1	Introducción.....	2
2	Análisis preliminar.....	3
3	Resultados de la encuesta	3
3.1	Ventas.....	3
3.2	Efectos de la Pandemia COVID-19.....	5
3.3	Empleo.....	6
3.4	Expectativas.....	7
3.5	Otras cuestiones.....	9
3.5.1	Problemas de la zona comercial.....	9
3.5.2	Inconvenientes en la actividad.....	9
4	Reflexiones finales	10
5	Anexo Metodológico	11

1 Introducción

El proyecto "Indicador de Actividad Económica del Partido De La Plata (IAELap)" es un aporte a la generación de información estadística continua y rigurosa sobre un Municipio que, más allá de su conocido rol administrativo y universitario, también cuenta con un importante entramado productivo. Este indicador se nutre tanto de fuentes estadísticas secundarias oficiales como de encuestas sobre la actividad, que relevan no sólo la evolución en ciertas variables de interés como las ventas y el empleo, sino también las expectativas y problemáticas empresariales.

En octubre de 2018 fue realizado un barrido completo de toda la actividad comercial y de servicios de las principales zonas comerciales del partido de La Plata, lo que permitió elaborar un listado con descripción completa de la demografía empresarial. En junio de 2019 se presentó el primer informe sobre una muestra aleatoria de 385 locales.

Este documento contiene la encuesta que es la continuación de dicho trabajo, correspondiente al segundo trimestre 2020. Tomando como insumo el listado de comercios se parte de una muestra aleatoria de 200 locales¹, distribuidos en cada una de las zonas² en las que fue dividido el Partido. El criterio de selección para el estrato de locales "grandes" fue que el mismo ocupe a 10 a más personas. Los locales comerciales relevados pertenecen a los códigos CLANAE 47 (excluido 4730), 55, 56, 59, 96, es decir los dedicados a alguna de las siguientes actividades: Alimentos; Informática y Comunicaciones; Textiles y prendas de vestir; Libros, diarios, Música y Deportes; Materiales Construcción y bienes durables; Hoteles; Restaurantes; Cines; Servicios personales.

La encuesta abordó dos ejes fundamentales: uno económico, referido a variables cuantitativas como la evolución en las ventas y en la cantidad de empleados, y otro cualitativo, referido a las expectativas a corto y mediano plazo, y a los problemas tanto generales como particulares que enfrentan los establecimientos.

Asimismo, dadas las particulares circunstancias acaecidas a nivel mundial, y de la persistencia de las medidas de aislamiento obligatorio (ASPO) la encuesta nuevamente se realizó de manera no presencial, lo que incluyó contactos telefónicos, mail y mensajería instantánea.

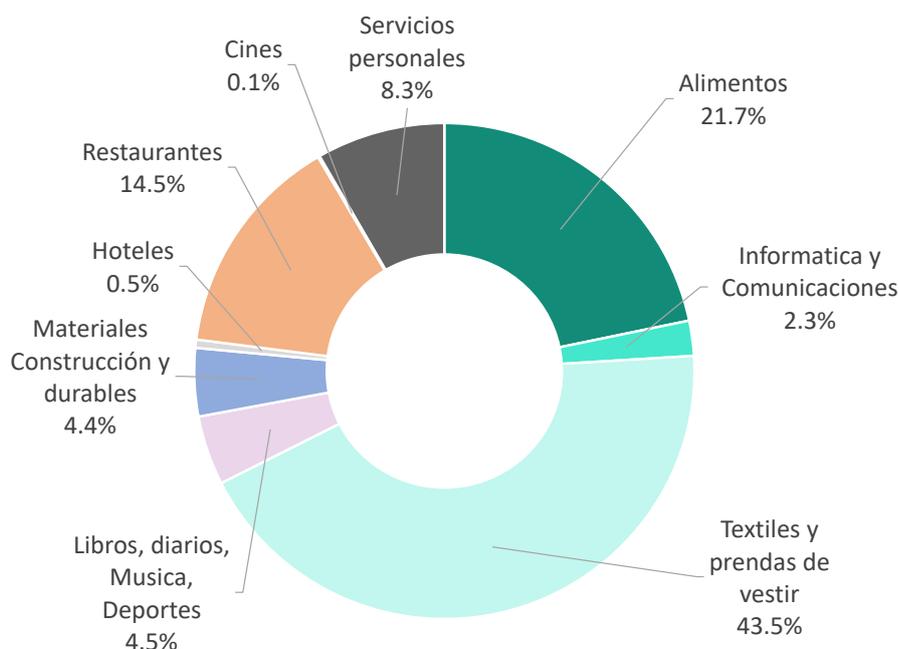
¹ En el marco de la pandemia del COVID 19 y a los efectos de cuidar a los encuestadores y entrevistados, la encuesta se realizó en forma no presencial y a una muestra mas reducida, manteniendo la representatividad de los resultados a nivel agregado. Las estimaciones desagregadas por rama de actividad contienen un porcentaje de error mas alto que las encuestas del año anterior.

² La zona del Casco urbano puede dividirse en 7 sub- zonas comerciales: Calle 12, que abarca el área de 44 a 60, entre 11 y 14; Calle 8, que comprende de 44 a 60, entre 4 y 9; Casco 1, que va de 44 a 60, entre 1 y 4; Casco Centrico, delimitado de 44 a 60, entre 9 y 11; Casco Plaza Islas Malvinas, que incluye las calles de 44 a 60, entre 14 y 19; Corredor 44, desde 19 a 131 y finalmente el Corredor de 122, delimitado desde la Avenida 60 hasta la Autopista Bs As - La Plata. Los Hornos engloba las calles 59 a 66, entre 136 y 138, y calle 60 desde 132 a 138. Gonnet comprende Camino Centenario y Camino General Belgrano de 520 a 489, en tanto que City Bell Camino Centenario y Camino General Belgrano de 489 a 462, junto con calle Cantilo y sus transversales. Villa Elisa abarca Camino Centenario de 462 a 407 y calle 419 de 11 a 17.

2 Análisis preliminar

Dentro de los comercios relevados, se destaca la actividad de comercialización de textiles y prendas de vestir, con un peso de 43,5% sobre el total, la cual está presente en mayor o menor medida en todas las zonas de la ciudad. En segundo lugar, aparece Alimentos (21,7%) que, si bien solo es muy representativa en la zona de la plaza Islas Malvinas, también se encuentra presente en todas las zonas del Partido. En tercer lugar, Restaurantes (14,5%) posee una presencia fuerte en el Casco céntrico (es la principal actividad), Casco 1 y la zona de Gonnet / City Bell.

Gráfico 1. Encuesta a comercios. Peso relativo por actividad



Fuente: Laboratorio de Desarrollo Sectorial y Territorial - FCE - UNLP

3 Resultados de la encuesta

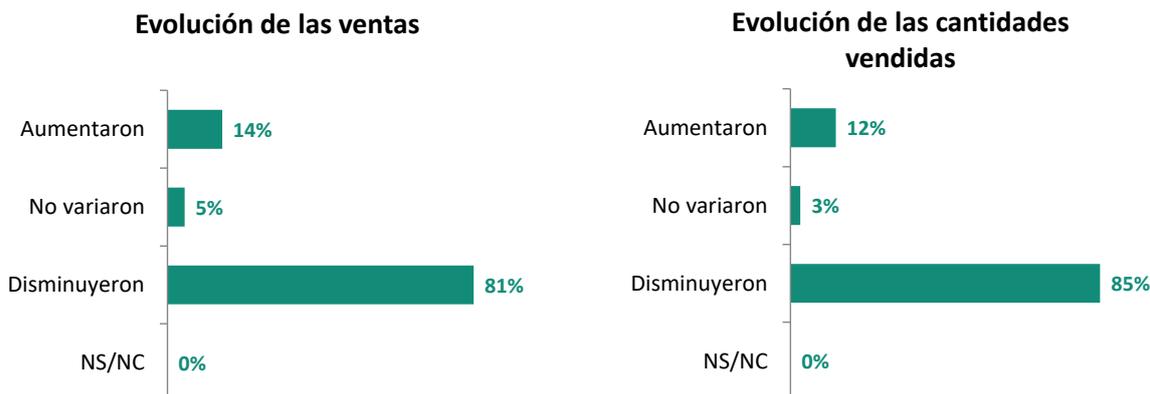
A continuación, se muestran los resultados del eje cuantitativo y cualitativo de la encuesta.

3.1 Ventas

Para abordar un tema tan sensible como son los montos facturados, y a sabiendas de que es una pregunta que no todos están dispuestos a responder, se procedió a preguntar si la facturación varió³, y de ser así en qué porcentaje en el segundo trimestre de 2020 respecto del mismo período del año anterior, de igual manera se preguntó por las cantidades vendidas de manera de aislar el resultado del efecto del incremento en los precios. La tasa de respuesta por primera vez alcanzó el 100%.

³ Respecto de preguntar directamente los montos facturados.

Gráfico 2. Evolución de ventas i.a. 2º trimestre. 2020.



Fuente: Laboratorio de Desarrollo Sectorial y Territorial - FCE - UNLP

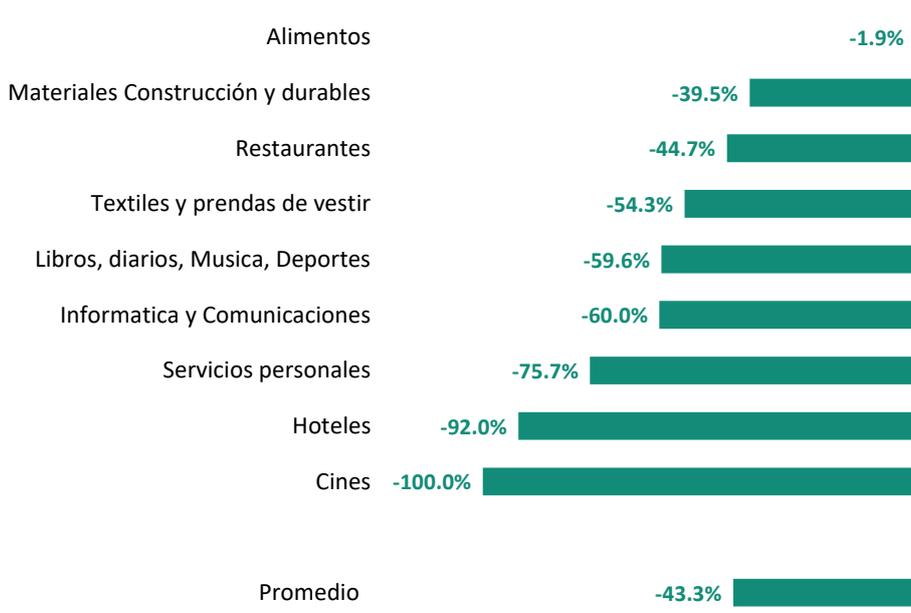
El **Gráfico 2** muestra que un 14% de los encuestados considera que las ventas son mayores que en el segundo trimestre del año anterior, un 5% considera que no variaron, en tanto que la mayoría (81%) estima que las mismas disminuyeron.

La pregunta relativa a las cantidades vendidas permite poder expresar en términos reales la evolución de la actividad. En función de los resultados se puede obtener un panorama más claro del impacto de la crisis económica y las restricciones a la apertura comercial producto de la pandemia en el comercio de la ciudad. En períodos de extrema incertidumbre como el actual, donde la única prioridad de los empresarios es mantener el comercio funcionando, no hay espacio para el incremento de precios. Las pérdidas por inflación en plena crisis las soporta el empresario en tanto que la preferencia es vender la mercadería para poder afrontar los gastos, y no ajustar los precios para poder reponer la misma. La caída de ventas nominal y real se explica por estos motivos, y por ello se verifican valores muy similares.

Por otra parte, el **Gráfico 3** muestra por rubro la variación porcentual de las ventas respecto del mismo período del año 2019. Durante el segundo trimestre de 2020 las ventas nominales cayeron en promedio un 43,3%, producto de las fuertes restricciones a la circulación (ASPO). Durante los meses de abril y mayo el impacto de la cuarentena fue total, donde los únicos comercios que pudieron permanecer abiertos fueron los de cercanía y los de venta de alimentos.

Durante el trimestre, salvo alimentos y materiales para la construcción todos los rubros presentaron variaciones negativas superiores al promedio en sus ventas. Los sectores con pérdidas de facturación totales son los ligados al entretenimiento y al ocio (Cines y Hotelería).

Gráfico 3.1. Evolución de facturación nominal 2º trim. 2020 vs 2º trim. 2019

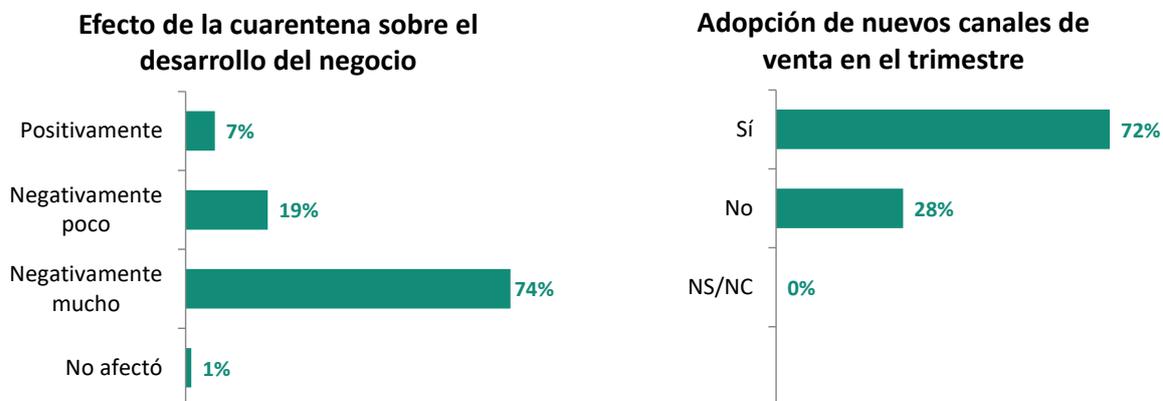


Fuente: Laboratorio de Desarrollo Sectorial y Territorial – FCE – UNLP

3.2 Efectos de la Pandemia COVID-19

Durante esta onda se consultó a los comerciantes cómo impactaron las medidas de aislamiento obligatorio en el desarrollo del negocio. Por otro lado, a raíz de la pérdida de ventas derivada de la imposibilidad de abrir los comercios muchos negocios comenzaron a utilizar canales de venta alternativos (web, telefónico, redes sociales), y sobre esta cuestión también se consultó.

Gráfico 3.2. Impacto en el desarrollo del comercio y nuevos canales de venta



Fuente: Laboratorio de Desarrollo Sectorial y Territorial – FCE – UNLP

Las medidas de aislamientos tuvieron un impacto muy negativo en la mayoría de los comercios (74%) o algo negativo (19%). Esto se debe fundamentalmente a que el conjunto de medidas afectó tanto a la oferta

como a la demanda. Por un lado, los consumidores no podían circular libremente y por el otro lado los comercios tampoco podían abrir sus puertas. 7% de los comerciantes sostiene que la cuarentena los afectó positivamente, en tanto que sólo un 1% cree que estas medidas no tuvieron efecto en sus emprendimientos.

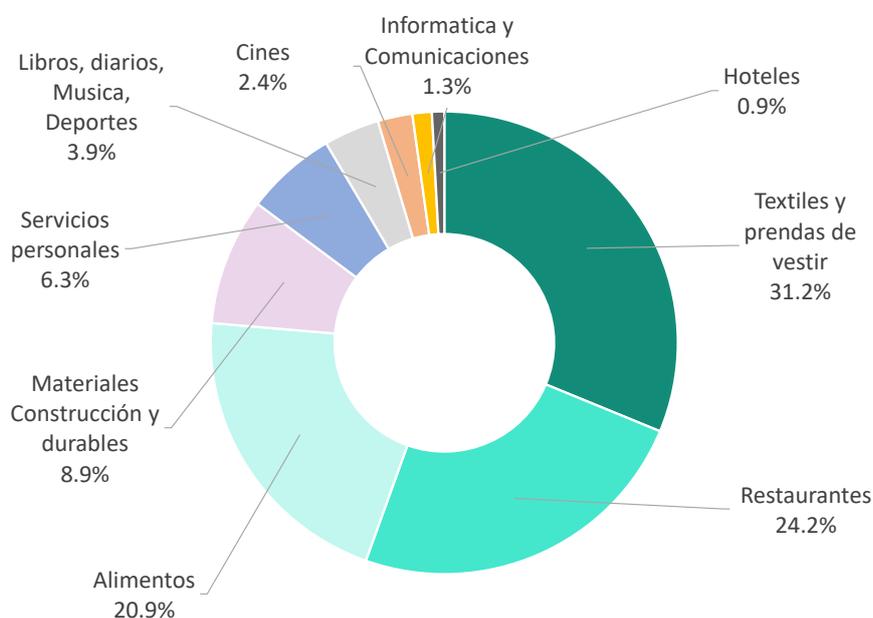
En cuanto a la adopción de nuevos canales de venta, desde el mes de abril comenzó a gestarse un proceso de cambio obligado en la forma de interactuar con los clientes, que se aceleró a medida que se extendían los sucesivos decretos que impedían el movimiento de personas. La imposibilidad de continuar el comercio presencial obligó a los negocios a desarrollar páginas web y gestionar la apertura de cuentas en redes sociales que permitieran mantener un contacto estrecho con sus clientes. Esta nueva forma de mostrar los productos culminaba en muchos casos con el propio dueño del local encargado del transporte de los productos hacia el cliente. Durante la cuarentena proliferaron también los servicios de mensajería que servían al mismo propósito.

Durante el segundo trimestre del año un 72% del total de comercios adoptó nuevos canales de venta, en su gran mayoría atención por whatsapp o redes sociales.

3.3 Empleo

La distribución general del empleo por rubros del Partido no ha sufrido grandes cambios en junio respecto de los trimestres anteriores. La pérdida de puestos de trabajo ante el contexto fue inevitable. Pese al Decreto nacional que imposibilitaba los despidos muchos emprendimientos que cerraron sus puertas debieron despedir a sus trabajadores.

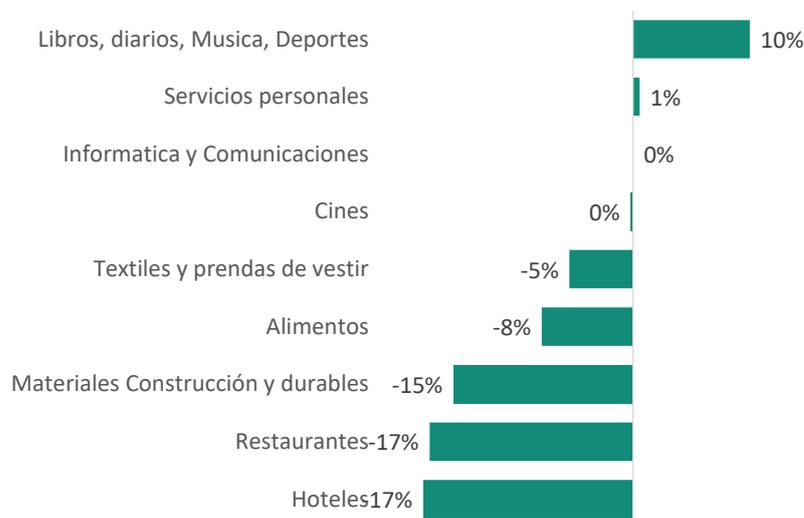
Gráfico 4.1. Empleo según actividad. Junio de 2020



Fuente: Laboratorio de Desarrollo Sectorial y Territorial - FCE - UNLP

Los rubros que ocupan la mayor cantidad de personal siguen siendo Textiles y prendas de vestir (31,2%), Restaurantes (24,2%) y Alimentos (20,9%), en tanto que los menos intensivos en mano de obra son Hoteles (0,9%) e Informática y Comunicaciones (1,3%).

Gráfico 4.2. Variación de empleo según actividad. Junio / Marzo de 2020



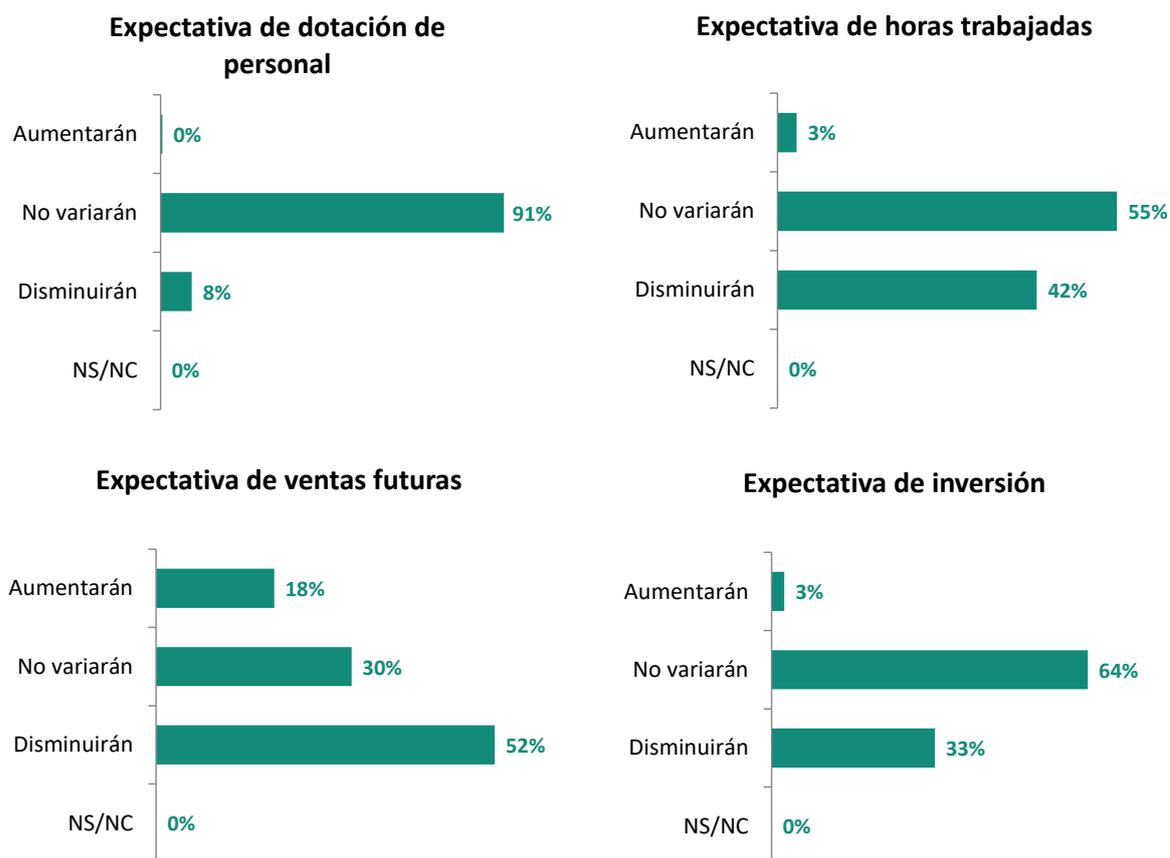
Fuente: Laboratorio de Desarrollo Sectorial y Territorial - FCE - UNLP

Los sectores que más puestos perdieron respecto del trimestre anterior fueron Hotelería, Restaurantes y Venta de materiales para la construcción. Sobre esta variable las ayudas estatales influyeron, de forma de amortiguar la caída. Estas ayudas se materializaron a través de programas de asistencia al trabajo y la producción (ATP) y créditos a tasa blanda para sostener la plantilla de empleados de las empresas. Durante el segundo trimestre un 49% del total de comerciantes encuestados declaró haber recibido ayuda del Gobierno Nacional. En su mayoría esta asistencia estuvo ligada al pago de salarios y reducción de contribuciones.

3.4 Expectativas

El Gráfico 5 resume las respuestas sobre las expectativas para el tercer trimestre de 2020 respecto de la variación en la dotación de personal, las horas trabajadas, las ventas y la inversión, en términos de bienes de capital, ampliación o modificación del local, entre otros.

Gráfico 5. Expectativas de empleo e inversión a corto plazo (para el III trimestre 2020)



Fuente: Laboratorio de Desarrollo Sectorial y Territorial - FCE - UNLP

La respuesta más generalizada (91%) respecto del empleo fue que no se estima variar la dotación actual de personal. A corto plazo, un 8% de los locales respondieron que la cantidad de empleados disminuirá y un 1% estima que se contratarán nuevos trabajadores. Asimismo, la mayoría de los encuestados prevé mantener la intensidad laboral en términos de horas trabajadas (55%), un 42% cree que disminuirán en tanto que 3% cree que aumentarán.

En cuanto a las expectativas de ventas para el trimestre comprendido entre julio y septiembre de 2020, la mayoría de los encuestados ve un escenario pesimista o neutral (52% cree que las ventas seguirán disminuyendo y un 30% que ellas no variarán). Un 18% de los encuestados cree que las ventas serán mayores.

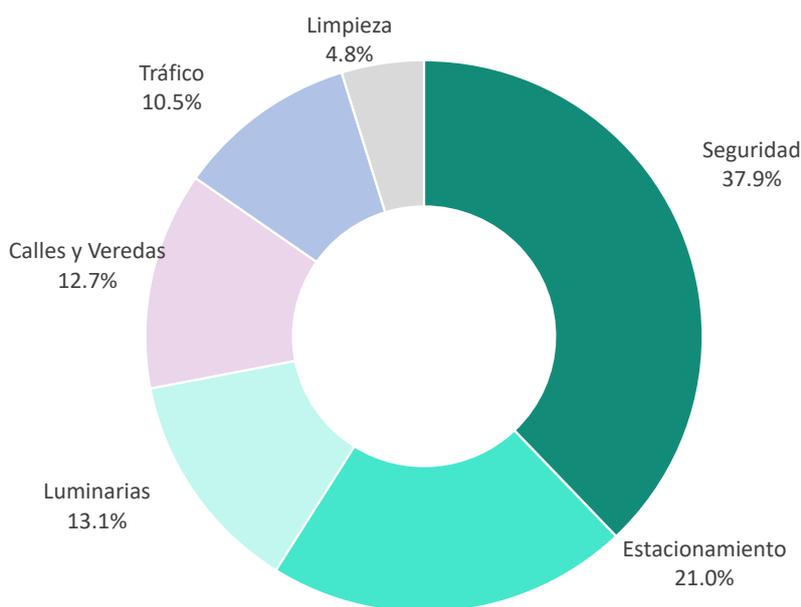
Por su parte, respecto de la inversión, un 64% respondió que se mantendrán los locales tal cual se encuentran actualmente, un 33% estima disminuir la inversión y un 3% incrementarla.

3.5 Otras cuestiones

Además de las preguntas de empleo y facturación, se consultó a los comerciantes, por un lado, cuestiones sobre los problemas que percibe en su zona comercial, y por otro los problemas en particular que enfrenta su actividad.

3.5.1 Problemas de la zona comercial

Gráfico 6. Zona comercial. Principal problema identificado por los encuestados



Fuente: Laboratorio de Desarrollo Sectorial y Territorial - FCE - UNLP

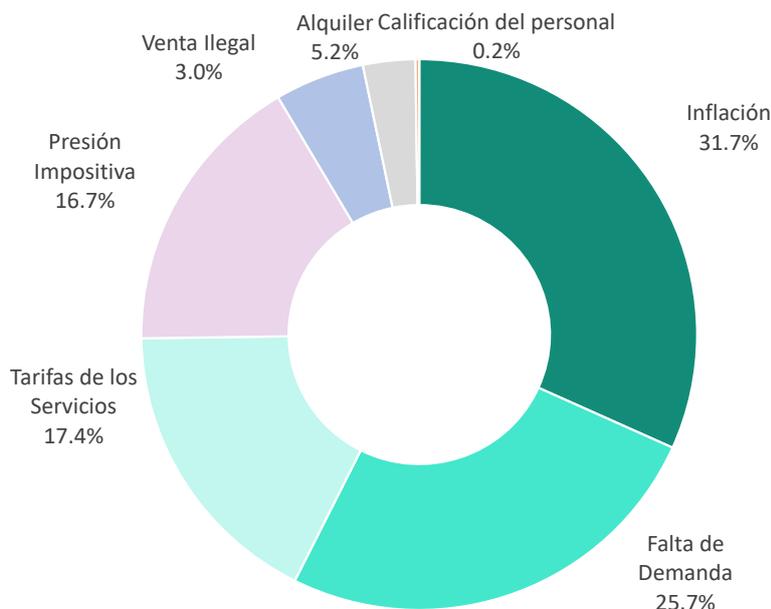
El principal problema identificado en las zonas comerciales es la inseguridad, seguido por la falta de lugar para estacionar y la falta de luminarias. Otros problemas identificados por los comerciantes se relacionan con el estado de calles y veredas, el tráfico y la limpieza de las calles.

3.5.2 Inconvenientes en la actividad

Respecto de los problemas de cada actividad en particular, los principales obstáculos al crecimiento son la inflación y la falta de demanda. Por otra parte, la elevada presión impositiva vuelve a ser señalada como otra causa fundamental que impide crecer a los comercios. Asimismo, se señalan como grave los montos pagados en concepto de tarifas y alquileres.



Gráfico 7. Actividad. Principal problema identificado por los encuestados



Fuente: Laboratorio de Desarrollo Sectorial y Territorial - FCE - UNLP

4 Reflexiones finales

Los resultados de la encuesta realizada en el segundo trimestre del año reflejan el impacto negativo de la pandemia sobre la actividad económica local; la caída en términos nominales fue muy fuerte, y en términos reales lo fue más. Los números que arroja la encuesta son los más negativos desde que se realizan mediciones en la Ciudad. Casi la totalidad de los sectores encuestados evidencian una pronunciada caída en ventas, a excepción del rubro alimentos, que si bien cae, lo hace en menor medida que el resto de los sectores, por ser considerado "esencial". El rubro alimentos, con las precauciones sanitarias pertinentes, ha logrado funcionar con relativa normalidad durante el segundo trimestre de 2020.

Las expectativas empresarias sobre el futuro de la actividad no son favorables, dada la gran incertidumbre que existe sobre las medidas de aislamiento y el tiempo que se tardará en volver a la normalidad.

5 Anexo Metodológico

El presente informe contiene información sobre la encuesta de comercio, realizada durante el mes de agosto de 2020. Las consideraciones se agrupan en 4 secciones: ajuste metodológico, descripción de la base y modificaciones introducidas, calibración de ponderadores y resultados finales.

I. Ajuste metodológico

En el marco del Aislamiento Social Preventivo Obligatorio (ASPO) instaurado en el país en el mes de marzo, se realizaron ajustes metodológicos para la realización del relevamiento en el mes de abril.

Ante la determinación de un máximo de 200 locales a entrevistar, se ajustó la muestra original de manera de mantener la representación de los estratos de selección en el total. Con estas cantidades, a partir de los locales contactados en octubre de 2019 y abril de 2020 fue construido el listado a utilizar.

Tamaño de muestra por estrato utilizado en agosto de 2020

estrato	n
471	14
472	20
474	3
475	11
476	6
477	53
551	1
561	34
562	1
960	12
4752	18
59	2
grandes	25
Total	200

II. Detección de inconsistencias y correcciones realizadas

Sobre la base recibida de 168 registros se realizó un análisis de consistencia a través del cruce con el listado de locales utilizado en octubre de 2019 para el diseño de la muestra.

Utilizando el id como identificador de cada local se recuperó la información del diseño muestral.

III. Calibración de ponderadores

Con el fin de tener en cuenta la no respuesta, las modificaciones de las cantidades por estrato realizadas durante el operativo, y minimizar la diferencia de los pesos relativos de cada local con respecto al diseño original, se analizó la no respuesta global y por estrato.

estrato	n	n efectivo	tasa de no respuesta
471	14	10	29%
472	20	20	0%
474	3	4	0%
475	11	9	18%
476	6	7	0%
477	53	41	23%
551	1	1	0%
561	34	33	3%
562	1	1	0%
960	12	12	0%
4752	18	14	22%
59	2	5	0%
grandes	25	11	56%
	200	168	16%

Como en cada estrato hubo respuestas, luego se realizó un procedimiento en dos etapas:

- 1) Se corrigió por no respuesta en cada estrato, en términos de la cantidad de locales. En el caso del estrato "grandes", la corrección fue realizada en términos de la medida de tamaño original.
- 2) Se aplicó a los ponderadores resultantes del punto anterior el procedimiento de calibración por marginales, utilizando como variables la cantidad de locales por estrato y la medida de tamaño (en base a la cual se habían asignado las probabilidades de inclusión).

Como resultado del procedimiento, se obtuvo un ponderador para cada local que permite estimar las variables relevadas en la encuesta para el sector comercio de La Plata.